

Winsa, “Yeni Nesil İdeal Bayi” Eğitim Programının 3. Modülünü Radisson Blu Hotel’de Gerçekleştirdi

Winsa PVC Pencere Kapı ve Panjur Sistemleri, “Yeni Nesil İdeal Bayi Organizasyonu” olarak adlandırdığı eğitim programının 3. Modülünü Radisson Blu Hotel Ataşehir’de düzenledi.



Ekim ayında başlayan ve “Kendimi Yönetiyorum”, “İşimi Yönetiyorum” ve “Ekibimi Yönetiyorum” başlıklarında 3 farklı modülden oluşan eğitim programına katılan bayiler yüksek seviyeli katılım gösterdi.

Winsa Pazarlama ve Satış Müdürü Ekrem PURSİN “Bayilerimizin yakaladıkları başarının sürdürülebilir olması ve kurumsal bir yapıya geçerek büyümeleri bizim için oldukça önemli.

Winsa markası olarak sektörümüzde yaptığımız yeniliklerin, gerçekleştirdiğimiz örnek uygulamaların devamlılığı ve başarısı, bayilerimizin katkısıyla olacaktır. Bu nedenle bayilerimizin gelişimine katkıda bulunmak, kurumsal bir yapı oluşturarak iş süreçlerini doğru yönetmeleri bizler için çok önemli. Ekim, Kasım ve Aralık aylarında düzenlediğimiz Yeni Nesil İdeal Bayi Organizasyonu eğitimlerine katılan bayilerimizin faydalanacaklarını düşünüyorum” dedi.

Ekrem Pursin, Winsa PVC Pencere Kapı Panjur Sistemleri’nin gelecek vizyonu ve stratejileri doğrultusunda bayilere yönelik eğitim programlarının 2018 yılında da devam edeceğini belirtti.

Winsa Realized 3rd Module of “New Generation Ideal Dealer” Training Program at Radisson Blu Hotel

Winsa PVC Window Doors and Shutter Systems organized the 3rd module of the training program called “New Generation Ideal Dealer Organization” in Radisson Blu Hotel Ataşehir .

