

Winsa'dan 7 İlde Çalıştay



Winsa PVC Pencere Kapı ve Panjur Sistemleri, bayilerinin kurumsal yönetim ilke ve uygulamalarıyla sürdürülebilir ve rekabetçi yapılar oluşturmalarına destek sağlamak, günümüzde yaşanan önemli gelişmelerin ayrıntılı bir şekilde aktarılması, amacıyla 7 ilde çalıştaylar düzenledi. Şubat ayında ilki İstanbul'da gerçekleştirilen çalıştaylar, 5 Mayıs 2017 tarihinde Ankara'da düzenlenen çalıştay ile tamamlandı.

"Kurumsal Yapıya Sahip Olmak Çağın Gerekliliğidir"

Günümüzde yükselen tüketici beklentisi ve artan rekabet nedeniyle pazarlama ve satış daha profesyonel yapılması gereken olgular haline geldi. Pazarlama çalışmalarının doğru yürütülebilmesi ve şirketlerin

sürdürülebilir bir başarı yakalaması için mutlaka kurumsal bir yapıya sahip olması ve çağın gerekliliklerine uyum sağlaması gereklidir.

"Çalıştayda Winsa Bayileri Bilgilendirildi"

Fırat ÇAPKIN'ın moderatörlüğünde yapılan çalıştayların programında, dünyadan başarılı şirket örneklerinin yer aldığı sunumlar, bayilere yönelik grup çalışmaları ve değerlendirmeler yer aldı. 2 gün süren programda **Winsa** Pazarlama ve Satış Müdürü Ekrem PURSİN, satış rakamları hakkında detaylı bilgiler paylaştı. Kartepe İşletmeler Grup Müdürü Nuri ASLAN ise yaptığı sunumda üretimle ilgili yapılan çalışmalar hakkında **Winsa** bayilerini ayrıntılı

olarak bilgilendirdi. **Winsa**, Teknik Destek Denetim Kısım Müdürü Kadir ERMURAT ise teknik uygulamalar ve yeni ürünlerle ilgili sunum gerçekleştirdi.

Katılımcılar açısından oldukça verimli geçen çalıştaylarda Şişecam'da partner olarak yer aldı.

Winsa organizes Workshops in 7 Provinces

Winsa PVC Window Door and Blinds Systems organized workshops in 7 provinces to ensure its branches to create sustainable and competitive structures with principles and implementations of corporate administration and transmit the important development in the industry in detail.