

Winsa'nın, "Yeni Nesil İdeal Bayi Organizasyonu" Eğitimleri Radisson Blu Hotel Asia'da Gerçekleştirildi

Winsa PVC Pencere Kapı ve Panjur Sistemleri'nin, bayilerinin sağlıklı büyümesine katkı sağlamak, günümüz şartlarının gerektirdiği şirket yapılanmasının oluşturulması konusunda destek vermek ve temel yönetim becerilerini geliştirmek amacıyla hazırladığı eğitim programının ilk bölümü, 18-19 Ekim tarihlerinde, İstanbul'da Radisson Blu Hotel Asia'da gerçekleştirildi.



"Yeni Nesil İdeal Bayi Organizasyonu" olarak adlandırılan ve Fırat ÇAPKIN'ın verdiği eğitimlerde; liderlik, şirketlerin organizasyonel yapısının nasıl kurulacağı ve rekabet yönetiminde stratejilerin nasıl geliştirileceği konuları işleniyor. İş dünyasından çeşitli örneklerle ve farklı analiz çalışmaları ile desteklenen "Yeni Nesil İdeal Bayi Organizasyonu" eğitim programı Kasım ve Aralık ayında yapılacak eğitimlerle tamamlanacak.

Winsa Pazarlama ve Satış Müdürü Ekrem PURSİN yaptığı açıklamada; "Günümüz iş dünyasında rekabette söz sahibi olabilmek ve sürdürülebilir başarı sağlayabilmek için bayilerimizin ideal organizasyon yapısına sahip olması büyük önem taşıyor. Bu yapıya geçiş süreci bayilerimiz için son derece önemli ve hassas bir konu. Stok yönetimi, finans, üretim, planlama, pazarlama ve satış süreçlerinin doğru yönetilmesi gereken başlıca önemli konular. Bu konularda bayilerimizin daha hızlı ilerleme göstermesi ve başarı sağlaması için hazırladığımız eğitim programının verimli olacağını ve bayilerimizin doğru adımları atarak işlerini büyüteceklerine inanıyorum" dedi.



Winsa's "New Generation Ideal Vendor Organization" training was organized at Radisson Blu Hotel Asia

The first part of the training Schedule prepared by Winsa PVC Pencere Kapı ve Panjur Sistemleri to contribute to healthy growth of its vendors, supporting and developing basic management skills to create the corporate structures required by our day was realized at Radisson Blu Hotel Asia in Istanbul between 18th and 19th October.